

「本当に自分が上達できる方法を誰も教えてくれない」

テニススクールに通っても、  
書店でテニス雑誌を読みあさっても、  
インターネットでテニス上達法を検索しても、  
うまい人に勇気を出してアドバイスをお願いしても、

...

結局あなたが探していた答えを教えてくれる人って  
なかなかいないと感じているのではないのでしょうか。

何故だかわかりますか？

それはあなたが本当に悩んでいることというのは、  
他人が簡単にわかるような表面的な部分ではなく、  
もっと奥底に潜んでいる深い部分に存在しているからです。

しかし多くの方は普段からそんなに深く考えてテニスをしていません。

だから突然アドバイスを聞かれても  
自分の普段行っている経験談でしかあなたの悩みに  
答えることができないのです。

でも、  
それではあなたは満足できないですよね？

その気持ちは痛いほどわかります。

なぜなら私も昔そうだったからです。

私は学生時代、テニススクールにも通っていましたが、  
テニス雑誌も販売されているものはすべて購入していました。

試合に負けたら、下げたくない頭を下げてでも  
対戦相手にアドバイスを聞きに行っていました。

それでも自分が求めているアドバイスを言ってくれる人は  
なかなかいませんでした。

そして月日は流れ、私はテニスコーチの職業に就きました。

もっとテニスの素晴らしさを多くの方に知ってもらいたく、  
地方のテニススクールに勤めることになりました。

そのテニススクールは場所こそ田舎ですが、  
経営している社長がテニス界では顔が広がったので、  
色んなテニス界の著名人とつながっていました。

そのような人脈のおかげで色んな方とお話する機会もありましたし、  
特別なセミナーにも参加することができました。

普段、私は人見知りなのであまりそのような場に参加しないのですが、  
なぜだかこの人たちのいる場所には積極的に足を伸ばしていました。

その理由も参加するにつれて気が付きました。

答えは簡単です。

人見知りの私が積極的に参加した理由。

それは

「話される内容がものすごくおもしろいから」です。

私がお話を聞いてきた方々は日本のトップで指導している  
研究熱心な方ばかりです。

すごく勉強されていますし、実際に結果も出されています。

当然何千、何百人もの人と接してきている分、  
相手の奥底の悩みにもクローズアップしていますし、  
一般の方の指導もされています。

だからおもしろいのです。

私はそこから得た情報をレッスンでお客さんに提供して、  
テニスの本当の楽しさを伝えてきました。

自分が学んできた情報を実際に教えている生徒さんの状況に重ね、  
誰にでもわかりやすくアレンジして指導しています。

その甲斐あってか自分のレッスンはすごく好評で、  
たくさんの方が目覚ましい上達を遂げていきました。

そうなる、次の悩みが出てきました。

「せっかく作り出したこのテニス上達法があるのに、  
スクールに通える範囲に住まわれている人にしか伝えることができない」

自分ができることの限界を感じた瞬間でした。

私は中学生のときに母親を亡くし、  
何の目標も希望もなく高校に入学しました。

そんなときに出会ったのがテニスでした。

そこから自分の人生は一変し、  
「テニスが上手になりたい！」  
という夢や希望が溢れた学生生活を送りました。

『テニス』という夢中になれるものがなければ、  
きっと寂しい学生生活になっていたと感じます。

だからこそ指導者になった今は、  
「テニスに恩返しをしたい！」  
という新たな目標が生まれ、今テニスコーチとして  
テニスの魅力や素晴らしさを広めることに尽力しています。

ただ、  
そのテニスの素晴らしさを広めることは  
通える限界から物理的にテニススクールには  
限界があるのです。

そして何とかしたいという思いの中、  
私はたまたま書店で手にしたインターネットの本を手にするによって、  
新たな道が生まれたのです。

そうです。

今あなたと私がつながっているのは、  
この瞬間があったからです。

メルマガやブログでの情報配信です。

ちょうどインターネットが日本でもかなり当たり前のように  
世間一般の方でも使われ出した頃に、私はこの本に出会いました。

インターネットを使ってメルマガやブログを作成すれば、  
一気に世界中の人に情報を配信できるということが書かれて  
いたのです。

「探していたことはこれだ！」

私は自分の進むべき道が見えた喜びから、  
その本を購入してはすぐにパソコンに向かいました。

そこから私のインターネットでのテニス上達法配信が  
スタートしました。

はじめは自分が行っているレッスンの内容を配信していました。

でもテニススクールとは違い、  
顔が見えないインターネットの世界では、  
実際に私のメルマガやブログを読んでもらっている方が  
どのような悩みを持たれているかがわかりません。

そこで私はお問合せフォームを作成し、  
実際の読者さんの悩みに直接お答えする方法を取りました。

すると実際に顔を合わせているテニススクールの生徒さんからは  
聞いたことのないような深いお悩みを聞くことができました。

顔を合わせているが上になかなか自分の奥底の悩みが  
テニススクールでは言いにくいのかもしれません。

それは反対に実際のレッスンでも役立ちました。

インターネット上で聞くことができた深い悩みを私は知っている分、  
スクール生さんの気持ちが少しでもわかっている中でレッスンが  
できたからです。

また、レッスンで得た経験が読者さんからいただいた悩みの  
解決になったことも多々あります。

このようにテニスコート上とインターネット上で色々な方と接することによって、  
私自身もすごく成長できていると感じています。

そんな中、今まで色々な方の悩みを聞いてきた際に、  
どうしても文章ではお伝えできない内容も出てきました。

文章ではどうしても表現できない。

そこで私は音声を使ったテニス上達法を公開するようになりました。

音声は文章に比べて何倍もの情報を乗せることが可能ですし、  
微妙なニュアンスも表現できます。

ただ、

スクールに通われている生徒さんは月謝を支払って  
私の情報を受け取っている分、どこかで平等性を図る必要がありました。

そこで私が紹介したインターネット上で販売されているテニス上達法を  
購入された方に特典として、音声ファイルをプレゼントしています。

私が実際に購入していいと感じたもののみを紹介していますし、  
販売されているテニス上達法は超有名コーチが教えてくれる内容なので  
スクールに通う以上の価値が得られる可能性が高いです。

私自身もトップコーチから色々学んできたので、  
本当に価値があると思って紹介しています。

実際にたくさんの喜びの声をいただいていますし、  
何よりテニス上達法購入のリピーターが多いことが  
すべてを物語っていると感じています。

でも

段々新たな問題が出てきました。

それは私の特典が目的でテニス上達法を購入される方が増えてきたことです。

はじめは紹介しているテニス上達法が欲しくて、さらに私の特典も付いてくるから購入されればいいかなと思っていました。

しかし

特典請求される際にご書いていただいているアンケート欄にある「購入理由」の多くに『特典目的』という言葉をよく目にするようになりました。

正直、嬉しいけどちょっと複雑な気持ちになりました。

多分、特典内容は私がテニスコート上とインターネット上で色々な方からのお悩みを聞いた上で作っているのと、私自身が今でもセミナーや書籍などでテニスの研究をしているのでかなり洗練されたものになっています。

そうなることによっていつしか、販売されているテニス上達法の価値を読者さんの中では特典の方が追い越してしまっているのかもしれない。

そういうこともあってか最近、

「特典だけを販売してほしい」という声をたくさんいただいているのだと感じています。



しかし、  
正直「販売」という言葉にものすごく抵抗がありました。

自分はただただテニスの素晴らしさを広げたくて情報配信していたのですが、  
「販売」となるとちょっと違う気がします。

でも実際に特典が欲しくて1,2万円もするテニス上達法 DVD を  
買われた方がいらっしゃるのも事実です。

ですから特典の安売りや、  
まして無料配布はしてはならないことはわかっています。

そうこうして、ひたすら悩んで半年くらいたったとき、  
ふとある傾向を感じました。

それは、  
実際にお金を出してテニス上達法を購入された方の文面に  
すごいやる気と本気度が伝わってきたことです。

「教わったことをテニスノートに書いて実践しています！」  
「ビデオで自分の姿を録って復習しています！」  
「特典音声を車の中で流しながら勉強しています！」  
「もうすぐ大会なので学んだことを意識して練習に取り入れています！」  
「怪我をして当分動けませんが、購入した DVD でイメージトレーニングしています！」

・・・

そして実際に成果報告もたくさんいただいています。

「はじめてベスト8まで行きました！」  
「テニスが楽しくて仕方ありません！」  
「いきなり準優勝です。次は優勝目指して頑張ります！」  
「自分のテニスが日々進化していることを実感しています！」  
「学んだことを特化して練習するために練習会を開くことにしました！」

・・・

この成果や感動はテニス上達法や特典だけの力ではないと感じています。

大切なお金を支払ったからこそ、自分への投資という発想に変換して、  
無料情報より真剣に取り組みことができているのです。

私自身もそうで、  
無料で手にしたものは無料の扱いをする傾向があります。

でも  
一所懸命貯めたお金で手にしたものは大切に扱います。

つまり  
そのものの価値を決めるのは最終的には自分であって、  
どう使うかによって、そのものの価値を高めたり低めたりするのです。

だとすれば、  
私はお金を出してでもテニスを真剣に取り組みたいという方に  
自分が今まで必死になって学んできたノウハウを手にしてもらいたいし、  
そこでいただいた収益でさらに研究を進めたいと考えるようになりました。

それが「テニスに恩返しをする」につながったからこそ、  
今回の『**スペシャル特典パック**』という形で販売に踏み切ることができました。

そう決めたら内容もかなりすごいです。

気になる『**スペシャル特典パック**』の中身は、

【上達のスピードが圧倒的に変わる3段階練習法】

【世界で戦ってきた2人の性格と哲学】

【若者テニスに勝つために必要な3つの本音】

【己を知る！プレースタイルをみつける4つの性格】

【マイプレースタイル】

【上達するのが早い人と遅い人の“決定的な違い”】

【スリー流 脳から変える勝つためのテニス！】

【初心者の方がサーブスキープするために必要な5つの心得】

【最小限エネルギーで最大限回外回内パワー】

【やってはいけない3つの間違いとそれに対する心構え】

【試合で優勝（勝利）するために必要な非常に興味深い11の秘密】

【誰もが練習で意識しなければならない3Rメソッド】

【ダブルスペア信頼構築方法】

【レッスンで8割以上の方に効果が出た『レイバック』とは】

【あなたが本番で最も力を発揮するために必要な2つの能力を活かしたフロー効果と8つの最強思考】『メンタル10』】

以上、過去の目玉特典など計15作品の音声ファイルです。

(「マイプレースタイル」のみPDFファイル)

さらに付録音声セミナーとして、

**【スリー流 誰も教えてくれない試合で緊張しにくくなる方法 音声セミナー】**

**【練習と試合のギャップから抜け出す考え方 音声セミナー】**

**【テニス上達の近道 音声セミナー】**

を特別にプレゼントしています。

さらにさらに、

今月の目玉特典もプレゼントします。

そして今回の『**スペシャル特典パック**』の感想を書いた方には  
期間限定で「**テニス進化論**」という上達の速度を3倍以上高めるために絶対必要な理論を  
お話しした音声ファイルを特別にプレゼントします。

もしかしたらこの音声が一番価値のあるものかもしれません。

簡単な感想でも構いませんので、ぜひ「**テニス進化論**」も手にしてくださいね。

尚、今回は銀行振込のみです。クレジット決済は行っておりません。

そのため銀行振込をする時間や、私が振込を確認する時間がかかると、  
どうしても『**スペシャル特典パック**』を受け取るまでにタイムラグが  
発生します。

そこで今回は後払い銀行振込を採用させていただきます。

今回はお申し込んだらすぐに『**スペシャル特典パック**』が受け取れます。

お申込みより14日以内にご入金ください。

気になるお値段は **10,000円 (税込)** とさせていただきます。

今まで特典目的で平均15,000円のテニス上達法 DVD を購入された方々を考慮したとしても、**15個の今までの特典**に、**3つの付録音声セミナー**、そして**今月の目玉特典**、さらにさらに感想を書いていただいたら期間限定特典である「**テニス進化論**」をプレゼントするのならばかなりお安い金額だと感じています。

そして先ほどもお伝えしましたが、私はテニスを真剣に取り組みたいという方に自分が今まで必死になって学んできたノウハウを手にしてもらいたいと考えています。

この価値が本当に自分にとっては必要だと心から感じた方のみ、下の URL からお申し込みください。  
(PCのみ対応で、携帯電話・スマートフォンには対応しておりませんのでご注意ください。)

『**スペシャル特典パック**』は下の URL からお申込してください。



<http://three-tokyo.com/cs2/mou/>

URL 先のフォームから必要事項を記載して送信すると、

登録いただいたアドレスに商品案内のメールが届きます。

万が一、メールが届かない場合、迷惑フォルダーをご確認ください。

長文となりましたが、最後まで読んでいただき  
ありがとうございました。

それではこれからも一緒に頑張りましょう！

では！

スリー

■特定商取引に関する表記

⇒ <http://three-tokyo.com/cs2/tokushoho/>